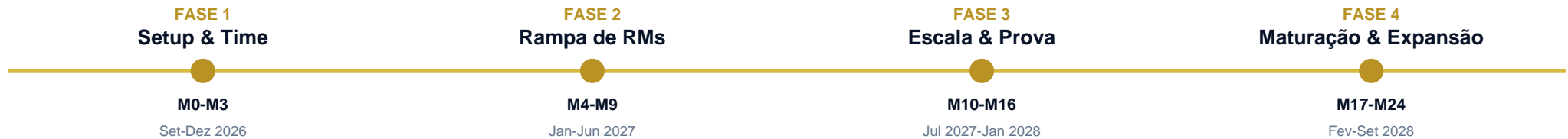


Um caminho claro do aporte à operação madura.

Plano conjunto — entregas da Glemo e envolvimento do investidor, fase a fase.



GLEMO - ENTREGAS

- Contratar e treinar primeiros RMs
- Estruturar playbook de vendas
- Ativar corretagem: MRV, Vivaz/Cyrela
- Onboarding inicial do AI Agent
- Rampa de RMs: 2 -> 25 em 6 meses
- Escalar Canopus, Lopes, BRZ, Rôgga
- AI Agent para base de parceiros
- Ativar corredor Brasil -> EUA
- Breakeven operacional no mês 4
- Marketplace SaaS em expansão
- Camada de dados & BI consolidada
- Organização com 40 RMs, sendo 6 gestores
- Capacidade de pico ~1.000 un/mês
- Receita líquida ~USD 23.1M no Ano 2
- Preparar Growth Round condicional
- Expandir marketplace e canais internacionais

INVESTIDOR - ENVOLVIMENTO

- Assinar SAFE e liberar capital
- Conselho consultivo (advisory 0,5%)
- Validar plano de contratação
- Abrir rede de contatos e parceiros
- Apresentações estratégicas
- Checkpoint de acompanhamento #1
- Apoio em decisões de escala
- Intros para co-investidores
- Checkpoint de acompanhamento #2
- Suporte à Growth Round
- Decisão de follow-on
- Intros para rede de fundos

Responsabilidade compartilhada, fase a fase.

A Glemo executa a operação; o investidor destrava capital, rede e validação.

